



株式会社 化学工业日报社
东京都中央区日本桥浜町3-16-8
JP:www.chemicaldaily.co.jp
EN:www.japanchemicaldaily.com

上海支局/化日（上海）投资咨询有限公司
上海市长宁区宣化路28号B栋1703室
TEL:021-5273-0031 FAX:021-5273-0032
E-mail:info@chemicaldaily.cn
CN: www.chemicaldaily.cn

在华日本实力化学及相关企业 2018年最新发展动向

介绍在中日新时代的背景下为行业做出贡献的在华日本企业的中国新业务
不仅发展高功能、高附加值产品，还致力于环境保护和安全生产

序言

2018 年 3 月，在中国北京召开的第十三届全国人民代表大会上，中国政府表示，在对外经济开放和诸多法规放开的同时，要进一步强化“环境保护”措施。中国目标实现要在各个方面再上一个台阶，包括经济高度化、高附加值化、各类产业结构转型、内需经济深化增长、培育出自中国的新产业。同时还再次强调要在全中国范围内对环保领域实施国家层面的强化应对方针。

在强化大气、水、土壤方面各项法规的基础之上，对化学、矿业、金属加工等使用危险品的行业，中国政府正显露出更加严格的姿态。而关于回收利用，也在相关行业和工业领域、城市和农村等方面，今后可能会采取国家层面的措施。

中国政府围绕化学品严厉执行相关法规措施。继去年之后，2018 年也将持续实施更为严格的管理，对不遵守环保法规和安全生产标准的企业毫不留情地予以处罚。所以在中国从事生产和销售活动的日本化学企业也有必要提前做好准备，积极应对法规管制。

另一方面，由于中国环保法规趋严，中国化学品领域产能过剩和供给过多的产品市场行情也开始回转，恢复到正常水平或供应紧张的情况也有增加。现在，日本化学及相关行业企业的化学品业务、环保业务也在中国市场大幅增长。由于遵守环保法规和合规的中国企业也在变多，中国企业间的竞争将会越来越公平。

2017 年时值中日邦交正常化 45 周年，今年是中日友好条约签订 40 周年，两国间的政治氛围都呈现着“中日新时代”的气象。中方在环保、安全生产领域谋求与日本的深化合作，在产业结构的高附加值化、转型方面，两国间有许多合作空间。日本的化学产业事业今后也将在中国得到大力发展，本宣传册将介绍在华实力日本化学相关企业的业务开展，期待可助中日间化学行业业务交流以一臂之力。

日本化学工业日报社/

化日（上海）投资咨询有限公司

2018年9月



目录

三菱化学（中国）管理有限公司1

三井化学（中国）管理有限公司2

住友化学投资（中国）有限公司3

旭化成（中国）投资有限公司4

昭和电工管理（上海）有限公司

上海昭和化学品有限公司5

三菱瓦斯化学商贸（上海）有限公司6

旭硝子化工贸易（上海）有限公司7

电化（上海）贸易有限公司8

可乐丽管理（上海）有限公司/

可乐丽国际贸易（上海）有限公司9

捷时雅（上海）商贸有限公司10

吴羽（中国）投资有限公司11

捷恩智（上海）企业管理有限公司12

德玖山（上海）管理有限公司13

艾迪科（中国）投资有限公司14

宝理工程塑料贸易（上海）有限公司15

日产化学材料科技（苏州）有限公司16

大曹化工贸易（上海）有限公司17

上海理研塑料有限公司18



迪爱生投资有限公司19

上海东洋油墨制造有限公司20

理研维他精化食品工业（上海）有限公司21

曼奈科（上海）贸易有限公司22

住友商事（中国）有限公司23

双日（上海）有限公司24

明和产业（上海）有限公司25

三洋物产贸易（上海）有限公司26

曹达日化商贸（上海）有限公司27

茉莉晞达国际贸易（上海）有限公司28

上海日曹贸易有限公司29

上海菱晓贸易有限公司30

东洋工程（上海）有限公司31

大阳日酸（中国）投资有限公司32

星青国际贸易（上海）有限公司/

青星国际货物运输代理（上海）有限公司33

丸屋化学贸易（上海）有限公司34

上海日陆外联发物流有限公司/上海日陆北方物流有限公司/

日陆物流（上海）有限公司35

筑港国际货运代理（上海）有限公司36



三菱化学（中国）管理有限公司

三菱化学于 2017 年 6 月 1 日把三菱化学（中国）管理有限公司作为中国地区总部并启动了相关职能，2018 年 1 月又完成了合并上海办公场所。通过统合了三家公司实现事业协同作用的最大化，（三菱化学（中国）管理有限公司的董事长、总经理兼中华区总裁白上博能表示）“并且要抓住中国市场特有的变化急剧这一特点，积极应对包括环保安全在内的中国法规”，以期万全。同时力图加速中国业务增长，强化企业管理。

三菱化学集团在中国开展汽车材料、各种精细化工和化学品、高功能材料、电子材料、食品添加剂等多种业务。此次统合了三菱化学、三菱树脂、三菱丽阳这三家公司，为实现协同作用最大化，就在上海市成立了中国地区总部。在统合、强化市场营销职能之上，还为各集团公司提供一部分环保安全·化学品管理、内部协调、IT 以及人事等相关等业务共享服务。

从目前业务环境来看，以往公司积极开展汽车材料领域，再加上培育以中国国策推进的电子、半导体产业的背景，高功能材料、用于半导体周边的薄膜、显示器相关光学材料等产品正在呈良好态势向前推移。三菱化学 AQUA SOLUTIONS 经营的水处理膜（MBR）也乘着废水处理管制加强的东风，（同上表示）“与普通家庭用净水器并行的产业·工业用膜的销售情况也在增长”。

另外，三菱化学还开始探讨打造新品牌战略，以面向公司内外宣传新生的三菱化学。集团员工自不必说，今后还要提出可向市场和社会进一步渗透品牌的集团口号。

三菱化学（中国）管理有限公司

地址：上海市徐汇区虹桥路 1 号港汇中心一座 3901 室

电话：021-5407-6161



三井化学（中国）管理有限公司

三井化学计划在截至 2020 财年的未来三年内向增长领域投资 3600 亿日元。上一财年的利润创下了历史新高，本财年也预计将连续三年刷新最高利润的记录。集团正在以“移动产品”“医疗保健”“食品 & 包装”这三个增长领域扩大全球业务，在增长牵引力之一的中国确立了“地产地销”体制。（三井化学中国总代表、三井化学（中国）管理有限公司董事长总经理松崎宏表示）“要继续抓取中国内需扩大的机遇，扩大销售，加强环境及安全法规对策、提升管理职能、强化当地员工的业务水平”，在全境提高中国事业，以迎接 2019 年进军中国 20 周年的这一重大节点。

三井化学面向高附加值的功能材料等三个增长领域，在中国全境开展各种各样产品群。随着中国内需的扩大，在高收入人群的基础上，“扩大中等收入人群市场”的营业和销售战略也斩获佳绩，去年及今年上半年营业额和利润均往增长方向发展。汽车用弹性体产品、电子半导体用途占据全球第一大市场份的 ICROS 防护带等销售也在节节攀升。

镜片单体方面实现全领域增长，树脂混配料、苯酚、双酚 A（BPA）等中国各地的生产工厂的业绩也在顺利上升。

三井化学先行于其他公司，在中国设置了化学品登记等环境、安全管制信息部门，（松崎总代表表示）确立了“尽早获取中国安全生产和环保法规的信息，与总公司和各集团公司共享”的体制。今后也将迅速捕捉中国的法规信息，加强业务开展攻势，在迎来 20 周年这一重大节点的明年，逐步推进深耕中国社会的 CSR 活动。

三井化学（中国）管理有限公司

地址：上海市静安区恒通路 268 号凯德星贸大厦 2102 室

电话：021-5888-6336



住友化学投资（中国）有限公司

住友化学正在积极向中国增长型市场投资。近年来，公司一直在向半导体用高纯度药品和汽车用聚丙烯（PP）复合塑料等产品进行投资。住友化学投资（中国）有限公司安藤洋总经理表示，“要进一步扩展管理职能，建立健全更有助于集团公司专注自身业务发展的体制”。

住友化学将位于北京的住友化学投资（中国）有限公司设为地区统括公司，在中国共拥有 30 家集团公司，约 3000 名员工，以石油化学、信息电子化学、健康·农业相关事业为轴心开展业务。

在增长显著的信息电子化学领域，为扩产高纯度药品，住友化学在常州（江苏省）成立新公司，同时也在西安（陕西省）推进扩产。两个项目都计划明年春季投产，用以满足当地半导体生产商的增产需求。为提高强化偏光板业务的竞争力，今年六月，公司把旭友电子材料科技（无锡）纳为了关联子公司。

石油化学领域，住友化学为抓住世界最大汽车市场——中国汽车市场的需求，在成都（四川省）设置了住友化学集团在内陆地区的首个聚丙烯复合塑料工厂，现正在为建设做准备工作。另外，大连（辽宁省）工厂也将引进热塑性弹性体（TPE）的生产设备，以满足市场对安全气囊盖板等产品的旺盛需求。

健康·农业相关事业方面，公司强化蛋氨酸的销售体制，应对爱媛工厂的生产能力扩大。另外，住化农业资材的丸粒化种子加工事业也呈上升趋势，出货量稳步走高。

住友化学投资（中国）不断强化法务和责任关怀职能，一直致力于为集团公司提供更广泛的支援。安藤总经理明确表示，“将不遗余力为集团公司解决在化学品安全和环保、知识产权、信息通信、劳务等方面的课题”。

住友化学投资（中国）有限公司

地址：北京市东城区东长安街 1 号东方广场 W2 座 1206 室

电话：010-5811-6266



旭化成（中国）投资有限公司

旭化成正在迎来中期经营计划“CS for Tomorrow 2018”的最后一年。随着 2016 年 4 月向事业控股公司的转变，中国方面一直在推进各当地法人的资产重组。今后，在旭化成（中国）投资有限公司的管理下，加强集团一体化经营，（中国总代表棕野贵司表示）“希望在加强管理的同时，逐步完善体制，更有利于大家推动源自中国的创新”。

旭化成在中国全境拥有约 20 家现地法人，员工 2000 人左右（2018 年 7 月统计），业务涉及化学、纤维、健康等，除住宅及建材以外，旭化成集团几乎所有的业务领域都已到中国发展。

中国每个地区的商业习惯不同，加之各种法规也变得复杂，在此背景下，担任区域统括职能的旭化成（中国）投资有限公司应该完善公司体制，让当地员工能够站在前线大展身手，为此公司开始了各种各样的尝试。干部培养体系也是其中之一。自去年七月起的一年间，启动了课长级员工的研修及部长级以上员工的个别培养制度，今年春季有多名员工升职，计划今年夏季开始第二期的培养。

此外，让旭化成品牌渗透到中国市场也是投资公司的重任。在使用社交网络服务（SNS）等的同时，还将面向包括普通消费者在内的广泛人群，加大力度开展宣传活动。

在扩大现有业务的基础上，旭化成还关注源自中国的创新，巧妙地将旭化成擅长的技术、服务与中国固有的需求、习惯相结合。流水杀菌器等便是非常好的例子，该产品应用了深紫外线发光二极管（UVC-LED），以中国市场为主要目标，即将于今年秋季上市。棕野总代表表达了今后的展望，“为了能开展可进一步扎根于中国本土的业务，下一期中期经营计划中还将继续构筑稳固的组织结构”。

旭化成（中国）投资有限公司

地址：上海市淮海中路 999 号上海环贸广场办公楼一期 8F

电话：021-6391-6111



昭和电工管理（上海）有限公司 上海昭和化学品有限公司

昭和电工正加速在中国构筑用于半导体和液晶面板等产品生产环节中所使用的高纯度气体的稳定供应体制。继上海市之后，公司在连接华中地区的主要城市——湖北省武汉市开设了中国第二个销售、物流网点。在中国政府的资金支持下，大型投资的浪潮扩至全境，昭和电工将探讨充实销售、物流网点和中国本地生产。

昭和电工销售用于半导体、液晶面板等生产环节中，如蚀刻、成膜、清洗等环节中所使用的 20 种高纯度气体。在中国，公司在上海从事废气处理装置（除害装置）的制造组装、维护以及高纯度气体的生产，并在江苏省衢州市生产高纯度溶剂。上海昭和化学品有限公司负责总体销售，并从集团下的日本、韩国、台湾采购高纯度气体，供应给中国本地客户企业。

上海昭和化学品今年在武汉市成立了分公司，并设置了可存储填充于高压钢瓶中的高纯度气体的危险品仓库。华中地区长江沿岸正在大规模集聚电子产业，多个半导体、液晶面板工厂的新建项目都在规划之中。另外，中国政府正对从事危险化学品相关业务的企业加强存储和运输的管理法规，国外进口产品的通关手续也变得复杂。通过实施产品库存的多网点化，（大原义典总经理表示）以确保业务的关键、即“向客户企业无缝供应产品”。

半导体和液晶面板领域的投资规划也在向南北地区蔓延，因此公司也计划在华北、华南地区开设销售、物流网点，目前正在选定备选地。在减少对进口产品的依赖程度，增加本地生产品种的公司方针下，正在探讨与本地企业合作。高纯度气体的中国市场预计将以每年 15-20% 的增长率扩大。昭和电工将尽快构建可覆盖全境的供应网络，实现销售量增长超越市场增长率的目标。

昭和电工管理（上海）有限公司 / 上海昭和化学品有限公司
地址：上海市静安区石门一路 211 号旺旺大厦 18F
电话：021-6217-5111



三菱瓦斯化学商贸（上海）有限公司

三菱瓦斯化学于 2018 年 4 月启动了三年中期经营计划“MGC Advance 2020”。中国事业也要朝着提高以核心业务为主的现有业务收益能力来采取措施，积极投资“医与食”“信息、通信”、“移动性”这些重点领域。三菱瓦斯化学商贸（上海）有限公司田头伸一总经理表示，“要挑战只有在华企业才能做到的‘更加远大的梦想’”。

公司在中国开展从材料产品到功能产品等多种多样的产品群，集团企业 JSP、日本优必佳、永和化成工业也在当地拥有生产基地，所以也在不断强化集团企业间的合作，积极共享、活用信息。

主力产品甲醇从文莱、沙特阿拉伯等国的关联公司进口销售，特立尼达和多巴哥的新工厂也在为投产做准备。在此之中，三菱瓦斯化学还将强化收集甲醇制化学品的“MTO”等需求动向相关信息，从而获得新商机。

主要用于环氧树脂硬化剂的间苯二甲胺和 1,3BAC 等芳香族产品，在涂料、胶黏剂、风力发电叶片等用途上销售扩大，今后也要把高阻气性 MX 尼龙向食品包装材料领域加大开拓市场力度。

过氧化氢方面，公司目标早日实现新装置的建设，通过在高附加价值用途如饮料容器杀菌和医疗相关方面的消毒、电子材料等领域的应用，力图实现产品差异化。聚碳酸酯(PC)方面，年产 8 万吨的三菱瓦斯化学工程塑料（上海）有限公司持续高运行率并稳定生产，遵循完善高透明聚碳酸酯的稳定供应体制、积极开展高附加值领域市场的行动方针。

印刷基板材料拥有十分丰富的产品种类，三菱瓦斯化学以来自日本、泰国的稳定供应体制为优势，力争扩大市场份额。脱氧剂“爱持丽色®”也会在医疗等领域挖掘新需求。

三菱瓦斯化学商贸（上海）有限公司
地址：上海市南京西路 1038 号梅陇镇商厦 2110A 室
电话：021-6218-2596



旭硝子化工贸易（上海）有限公司

AGC 启动了新三年中期经营计划，目标 2020 年实现营业利润 1600 亿日元。公司将扩大“汽车”“电子”“生命科学”这些战略业务，集中向增长型地区扩大投入经营资源。中国化学品业务也向氟树脂、氟橡胶、防水防油剂、食盐电解离子交换膜等方面开展，并致力于发展高新功能膜解决方案产品等。（旭硝子化工贸易（上海）有限公司门马史朋总经理表示）“中国公司以氟系列化学品为主的产品销售均呈现上升趋势，原料采购方面也发挥了极为重要的作用”。今后也要针对广大的中国市场，扩大营业销售，探讨发展下一代产品的策略。

AGC 的中国化学品公司——旭硝子化工贸易（上海）有限公司在上海近郊拥有技术服务中心（TSC）、在广州和总管内陆地区的成都拥有销售网点，现正向中国市场需求客户大力开展销售。中国氟系列化学品等主要产品整体销售稳步上升，（门马总经理表示）预计“继 2016、2017 年之后，2018 年如不出现大的外来影响，将可实现连续三年达成增收增益”。

随着中国产业结构高度化、高附加值化发展，该公司产品也在各行各业市场不断拓展需求。（同上表示）“防水防油剂产品以造纸领域为中心，业务正在不断攀升。半导体周边的氟树脂涂料和半导体用薄膜今后也有望继续增长”。并且，公司还将致力于扩大环保型新溶剂、SMP（硅改性聚酯）、精硅石等新产品。未来进一步充实销售网点和技术服务中心的职能，并考虑建设化学品相关产品的生产基地等。

旭硝子化工贸易（上海）有限公司

地址：上海市长宁区娄山关路 555 号长房国际广场 2701 室 -2705 室

电话：021-6386-2211



电化（上海）贸易有限公司

电化欲加强中国事业的收益基石，致力于获取在汽车、铁路、半导体、基础设施、健康等增长领域的需求，加速向内陆地区开展业务。统管中国事业的木村顺一常务执行董事表示，为达成五年经营计划“DENKA Value Up”提出的整体目标，“中国国内公司各事业方面，通过横向连接处于纵向关系的事业部门活动，共享信息，形成事业之间的协同效应，为事业的有机开展做贡献”。

电化于 2004 年成立了电化（上海）贸易有限公司后开始开展中国事业，现在中国商圈拥有十处据点，江苏省苏州市生产搬运电子零部件用的承载带及食品包装用阻隔片材，在天津生产特殊混合材料，辽宁省大连市生产电源模块用散热板。2010 年还在苏州市开设了研究所。在整个电化集团内，中华商圈所占的营业额比例已扩大至 15%，木村常务表示，未来的发展战略“首先要稳固基础，继而实现巨大的跨越”。

散热基板方面，由于中国高铁显露的延长和电力机车的扩产等销售呈良好态势，承载带也在半导体投资活跃的背景下销售稳步攀升。进口销售的透明树脂在大型电视导光板用途的需求不断扩大，受益于电动车（EV）需求的急速扩大，锂离子电池导电助剂用高纯度炭黑的询价也在增加。全球领先的氯丁二烯橡胶及食品包装材料、电化子公司——电化生研所持的禽流感检测和极低密度脂蛋白胆固醇等检测药等方面也正在积极推进扩销活动。

特殊混合材料方面，在重点地区（华东、华南、西部）加强与实力合作伙伴的协作，进一步获取新设及补修订单。

为强化内陆地区的市场调查，电化于 2018 年 6 月底在四川省成都市开设了联络事务所，不久后将成立分公司，正式开始着力开发新业务。

电化（上海）贸易有限公司

地址：上海市长宁区娄山关路 83 号新虹桥中心大厦 2702 室

电话：021-6236-9090



可乐丽管理（上海）有限公司 可乐丽国际贸易（上海）有限公司

可乐丽在中国拥有 13 处据点，以 VA（醋酸乙烯酯）业务为首，除了高性能活性炭等炭材料业务、面向医疗医药开拓市场的牙科材料业务之外，还在中国全国强化紧贴中国高度增长市场的业务开展。可乐丽管理（上海）有限公司以及可乐丽国际贸易（上海）有限公司在为各集团业务提供共享服务等服务的同时，还推进产品销售。公司的桥本泰弘总经理表示，“受中国内需扩大态势的利好影响，去年 2017 财年各项事业均呈现良好发展，实现增收增益。2018 上半财年也稳步向前推移”，今后将继续坚持走增长路线。

主力业务之中，醋酸乙烯酯（VA）业务方面，乙烯 - 乙烯醇共聚物树脂“易包乐™”未受到中国节能车减税幅度缩小影响，在其拥有最大市场份额的汽车油箱用途方面不断前进。食品包装材料用途方面，中国市场正在追求高性能化和高附加值化，公司正在持续向紧贴这些需求的市场渗透产品。建材用途方面，聚乙烯醇缩丁醛（PVB）也正在大力开展汽车用高功能薄膜（2018 年初在韩国工厂扩产）。聚乙烯醇（PVA）树脂在聚氯乙烯需求领域也开展顺利。今后将强化认清全球市场的平衡管理，目标成为可进一步获得高收益的企业，加速开展在华事业。

另一方面，炭材料业务也跟随中国的经济扩大和市场高功能化的潮流在顺利扩大。特别是中国，符合环保法规变严、安全管理、生活水平提高需求的活性炭，在面向水和大气相关的净水器、车载空调的过滤器用途上，销售情况极好，今后也有望继续扩大。并且，可乐丽将与今年三月完成收购的美国卡尔冈炭素公司在包括中国在内的全世界，共同追求业务协同效果，今后也将尽快推出具体方案等。

而牙科材料业务方面，公司脚踏实地地在中国各地开展销售、挖掘市场的效果奏效，业务规模开始扩大。中国现在也开始有了口腔美容需求，可乐丽曾把则武公司的部分业务统合至旗下，今后将追求与该公司陶瓷业务合作的综合效果，加速在中国全境开拓市场。除此之外，无纺布在面膜用途上，销路正顺利拓展。但在提高质量和服务的同时，还要面向过滤器增加产品和种类，旨在强化渗透进中国市场。在业务整体呈现一路高歌之中，可乐丽也要强化间接职能，2018 财年着手重新审视人事待遇制度。通过充分发挥中国本地员工的优势，强化中国事业扩大的基石。

可乐丽管理（上海）有限公司 / 可乐丽国际贸易（上海）有限公司
地址：上海市徐汇区虹桥路 3 号港汇中心二座 2207 单元
电话：021-6119-8111



捷时雅（上海）商贸有限公司

JSR 正在推进截至 2019 财年的中期经营计划“JSR 20i9”，通过紧抓石化产品、S-SBR（溶聚丁苯橡胶）、半导体和显示器材料、生命科学这些主要领域的成长，扩大全球业务。

作为成长市场，中国以捷时雅（上海）商贸有限公司（董事长兼上席执行董事中国事业统括渡边毅）为主，共设有 12 家集团公司在华开展业务。天津的合成橡胶技术中心已经正式运行。此外，显示器材料生产基地——与台湾长春石油化学合资的“捷时雅精细化工（常熟）有限公司”的工厂也已建成，预计今年夏季正式投产，（渡边董事长）期望“中国事业也坚持增收增益的方针路线，实现业务增长”。

JSR 把合成橡胶等石化、半导体材料、显示器材料这三大主要领域定位为中国业务增长板块，2016 年和 2017 年主要产品的销售持续扩张，市场份额不断扩大，均实现了增收增益。尤其是显示器材料，面向中国本土大型液晶屏需求方，充分利用上海自有实验室，使“以配向膜为首的产品群”销量得到大幅提升。同样，在半导体领域，紧紧围绕中国本土客户，氟化氩（ArF）光阻剂和封装用厚膜光阻剂等产品销售持续增长。

另一方面，合成橡胶也在面向节能轮胎等领域拓展 S-SBR 的使用。致力于根据需求方要求开展材料合成和技术支持的天津技术中心，正以山东省为主要区域向中国本土客户拓展服务。

正在备战正式投产的常熟新工厂，将在投产后尽快跨入全面生产阶段，夯实当地生产和供给体制。

捷时雅（上海）商贸有限公司
地址：上海市虹桥路 1386 号文广大厦 6 楼 606 室
电话：021-6278-7600



吴羽（中国）投资有限公司

吴羽欲在全球最大的电动汽车（EV）市场——中国市场扩大锂离子电池（LIB）用粘合剂聚偏二氟乙烯树脂（PVDF）的销售。公司正不断完善在中国的技术支援体系，以便快速应对汽车及电池厂商的要求，满足中国向电动汽车过渡时期对 LIB 材料的需求。

中国政府发表了 2025 年新增 700 万辆包括纯电动汽车在内的新能源汽车（NEV）的发展规划，并规定从 2019 年开始汽车厂商必须要生产销售一定比例的新能源汽车。统管吴羽中国业务的吴羽（中国）投资有限公司总经理张曜指出：“中国市场发展快，变化也快。我们希望能最大限度地发挥公司的经验和专长，加深与优质客户的合作，扩大市场份额。”

吴羽在日本和中国都有 PVDF 的生产基地。2017 年 6 月在中国常熟市成立了技术中心，可通过 PVDF 与其他电池材料的适配来评测电极状态，完善了评测服务体系。日本的研发部门致力于开发适用于含镍三元高容量正极材料的 PVDF，将材料开发和技术服务融为一体以应对中国车载 LIB 需求的扩大。

在家用保鲜膜方面，吴羽与台湾大型日用品生产商——脱普企业集团携手，以“妙洁巧撕”品牌在华开展业务。该产品迄今为止的主要消费者集中在城市的中高收入人群，（张总经理表示）“电子商务的普及是把该业务扩大至中国全境的绝好机会”。今后，将跟合作方共同商讨可直接向消费者传达商品价值的新市场营销方案。

在钓鱼线“西格”方面，由于中国中等收入人群扩大，钓鱼爱好者随之增加，吴羽将乘此东风扩大销售。在碳纤维方面，受益于电子产业投资的活跃化，用于生产半导体硅锭和光纤石英的工业炉保温材料的碳纤维销售也在稳步攀升。

吴羽（中国）投资有限公司

地址：上海市浦东新区源深路 1088 号平安财富大厦 1205-1206 室

电话：021-6352-7036



捷恩智（上海）企业管理有限公司

JNC 正在中国推进集团经营管理高度化，通过汇总集团公司的管理部门业务，扩大“共享服务”的对象，从而达到业务效率的提升，并积极探索有发展潜力的技术，开发集团产品的销售市场。

JNC 在中国有九家关联公司，集团员工人数达 520 名。具有中国管理公司职能的捷恩智（上海）企业管理有限公司，负责集团公司共享服务、集团产品的市场开发、聚丙烯和聚氯乙烯树脂等技术的转让支持业务等。

共享服务对象涵盖人事总务、财务会计、IT、法务、环境安全等多个方面。公司从 2017 年开始举办遵纪守法的培训，以此加深集团员工对合同、侵权、专利等专业法规的理解程度。绫部超总经理表示：“加强企业内部管治以及风险管理是一个特别重要的课题”。

在环境及危险化学品的管控日趋严格的背景下，公司于今年四月设立了环境安全部，负责新化学物质的申报备案等业务，并彻底落实集团公司工厂的安全教育。另外，在 2018 年度内，中国所有关联公司将相继实行集团统一的人事考核制度。

在中国研究开发投资和专利获取件数急剧增加的背景下，公司于去年四月设立了专门负责信息收集的部门，以今后的技术引进和向小规模创业企业投资为目标，致力于探索有发展前景的技术，并构筑与大学及研究机关的关系网络。

在集团产品方面，捷恩智（上海）企业管理有限公司与公司总部的营销和技术团队携手共进，努力向客户推介汽车漆面保护膜、用于涂料、药品、工厂水处理等的液体过滤芯、用于电线清漆、粘合剂的聚乙烯醇缩甲醛（PVF）树脂以及用于工业机器中锂电池的隔膜等产品。

捷恩智（上海）企业管理有限公司

地址：上海市长宁区延安西路 500 号嘉宁国际大厦 2402 室

电话：021-6466-1919



德玖山（上海）管理有限公司

以 2016 财年为起点的中期经营计划“再生基石”，德山迎来了计划的中间一年。中国业务方面，虽经历了由于撤出马来西亚业务而引起的相关贸易减少，但气相二氧化硅、半导体相关化学以及各种精细化学品的销售切实得到了增长，努力恢复了收益。德山提出了要强化集团经营，并且也要提高中国的原料和零部件采购职能，（德玖山（上海）管理有限公司的田村直树总经理表示）考虑“进一步提高这些产品在集团内定位”。

德山的中国事业以上海的管理公司为轴心，并且拥有贸易公司——德玖山国际贸易（上海）有限公司。生产基地方面，位于天津的天津德山塑料有限公司和位于上海市青浦的上海德山塑料有限公司负责生产用于纸尿裤的微多孔质薄膜，浙江省嘉兴市的德山化工（浙江）有限公司则生产气相二氧化硅、高纯度三氯硅烷及高纯度四氯化硅。

田村总经理强调要“从量向质转变”，提高各项事业中高附加值产品的比例，稳步扩大。特别是中国半导体相关产业充满活力，在亚洲拥有顶级市场份额的高纯度电子工业用异丙醇（IPA）和光刻胶用显影液等销售情况良好。散热材料、紫外线眼镜用光致变色材料等也发挥技术优势助力走势坚挺。

现行中期计划中提出要强化集团经营，各公司也追求增长战略和为削减成本做贡献。中国公司还开始新尝试在中国采购日本所必须的装置设备、零部件、以及医药品原料。为获得更进一步事业增长，田村总经理谈到培育所需人才的重要性，“今后要积极让员工到日本研修，挑战构筑更加坚固的经营体制”。

德玖山（上海）管理有限公司

地址：上海市静安区威海路 511 号上海国际集团大厦 1003 室

电话：021-6218-1177



艾迪科（中国）投资有限公司

艾迪科于今年四月启动了至 2020 年度的新三年中期经营计划“BEYOND 3000”。集团以“树脂添加剂”、“化学品”、“食品”为三大业务支柱，把在全球扩销每个事业部门制定的战略产品作为基本战略之一。其中，在中国以总部公司“艾迪科（中国）投资有限公司”（董事长总经理渡边洋）为轴心扩大、强化业务，进一步加速发展路线。

艾迪科集团以“化学品”和“食品”两大核心业务为基石，凭借其先进的技术和过硬的质量，广泛供应具有独特性的产品。目前，集团在中国拥有七家关联公司，并以艾迪科（中国）投资有限公司为中心，在树脂添加剂、功能化学品以及食品这三大领域中广泛开展业务。2016 年，艾迪科（中国）投资有限公司的公司性质更迭为投资性公司，不仅负责在中国的投资决策，还开始向各集团公司提供共享服务，从而加强在中国国内的管理，巩固业务基石。

此外，中国安全生产和环保领域法规日趋严格，为尽早掌握当局的法规动向，艾迪科在采购相关部门配置专门负责人员来收集环保法规及相关动向信息，同时在集团企业之间共享。

艾迪科（中国）投资有限公司的产品阵容包括塑料用树脂添加剂、信息·电子材料、环氧树脂、聚氨酯类功能性树脂、表面活性剂、润滑油添加剂、土建材料以及过氧化产品等，同时致力于开展环境友好型产品。树脂添加剂方面，生产全球最大产能的聚碳酸酯用 BDP 型阻燃剂“ADK STAB FP600”以及用于聚烯烃树脂等的无卤膨胀型阻燃剂“ADK STAB FP-2000”系列产品。该产品的特点是燃烧时的低发烟性，艾迪科力图凭借该系列产品的优越性能扩大在基础设施相关及建筑领域的销售。润滑油添加剂方面，添加在汽车发动机润滑油中，有助于降低耗油减少二氧化碳排放的“ADEKA SAKURA-LUBE”系列产品在市场上获得了高度好评。环境友好型产品方面，正在加大力度扩销不含有害金属的聚氯乙烯稳定剂“ADK STAB”系列以及满足无 VOC 的水性树脂（环氧树脂、聚氨酯）、水性涂料添加剂等，逐步扩大其在汽车、建材、包装材料、涂料等用途的销售。

艾迪科精细化工（浙江）有限公司新工厂建设方面，正在按照原计划 2020 年 1 月投产的方向顺利推进。新工厂计划生产以树脂添加剂为主的化学产品，2019 年竣工后，将逐步开始正式开展各项工作。

艾迪科（中国）投资有限公司

地址：上海市长宁区娄山关路 555 号长房国际广场 10 楼

电话：021-6229-6622



宝理工程塑料贸易（上海）有限公司

宝理塑料以上海的宝理工程塑料贸易（上海）有限公司为中心，在广州、深圳、香港设有销售网点和技术解决方案中心（CHINA TSC、上海市），全力应对中国旺盛的工程塑料需求。从面向汽车、EV（电动汽车）的电装产品，直到用于家电制品、OA 机器、智能手机的电子元件，以及用水设施的构成零部件方面，（大中华区营业统括部长泷典之表示）“中国内需、出口营业额扩大和市场增长都将持续”。

公司五大主力产品——聚甲醛（POM）、聚对苯二甲酸丁二醇酯（PBT）、聚苯硫醚（PPS）、液晶高分子（LCP）、环烯烃类共聚物（COC），正在面向汽车、电机电子机器、一般工业机器、医疗及其包装材料等方面开展业务。全球 POM、PPS 的市场呈现扩大趋势，特别是受到中国电动汽车的普及、轻量化影响，（同上表示）“POM、PPS、PBT 均在 2016、2017 年实现连续销售额增长”。2018 年上半年（1-6 月）销售情况也超出预期。

另外，中国正在向车内低 VOCs（挥发性有机化合物）化进行转变，公司的 POM 产品夺钢 M90LV，是唯一被登记在中国汽车技术研究中心（CATARC）车用绿色材料（低 VOCs 材料）名单上的树脂产品，今后有望获得更多汽车生产商的采用。另一方面，宝理塑料与集团的欧美子公司强化合作，面向在华开展业务的欧美汽车公司，（同上表示）今后要推进“扩大全部使用宝理塑料的材料认证和采用业绩。”

宝理工程塑料贸易（上海）有限公司

地址：上海市静安区共和路 209 号嘉里不夜城企业中心第二座 3 楼

电话：021-3256-8600



日产化学材料科技（苏州）有限公司

日产化学在苏州市成立的当地法人——“日产化学材料科技（苏州）有限公司”以二十多人的体制正式开始启动。该法人公司成立于 2017 年 7 月，旨在向显示板材料的本土客户提供技术支援，以及开发符合当地需求的产品等。在完善无尘室、引进评价机器等后于 2018 年 7 月正式开始营业。中国约占据了显示板市场的 40%，日产化学将快速应对中国的客户需求，逐步扩大市场。

研发方面，整備在苏州工业园区内拿下的工厂，在分析解析和材料研发领域分别配置四名人员。由于液晶定向材料“SUNEVER”的客户零散在中国全境，因此日产化学已决定把据点决定设在地理条件优越的苏州。

日产化学将在该工厂引进日本物质科学研究所的分析、解析技术和材料科学研究所的材料研发职能，在显示面板领域推进特别的技术支援，并结合客户的需求与生产线，进行最终调整。（石川元明董事长表示）“中国市场正在由 IPS（平面转换）方式向光配向方式转型等，朝着更高附加值的领域延伸”。而这些都是日产化学拥有高市场份额的产品，今后将看清市场动向进行灵活应对。公司已开始考虑第二期、第三期扩大，依次扩充评价与解析装置等。

销售推广方面，在上海分公司内配置各个部门的营业人员，目标扩大显示板材料、半导体材料、以及用于电子材料研磨剂等的无机化学产品的销售。今后，要灵活应对显示板市场的变化，并考虑以苏州据点为轴心进一步完善公司体制。作为其中一环，包括有机 EL 相关材料在内，公司要使苏州据点像韩国据点一样拥有独立的材料研发职能，未来还计划在中国进行生产。

日产化学材料科技（苏州）有限公司

地址：苏州工业园区金鸡湖大道 99 号苏州纳米城西北区 10 幢 101 室

电话：0512-6273-2080



大曹化工贸易（上海）有限公司

大曹化工的中国当地法人大曹化工贸易（上海）有限公司成立于 2005 年，在进出口销售基础化学品及其原料的基础之上，还集齐卫生相关领域、涂料相关领域、印刷相关领域等范围广泛的产品。今后也将致力于扩大与当地生产商之间的贸易和环保相关业务。

中国当地法人于 2015 年与大阪曹达的上海事务所合并刷新业务体制，2017 年是变为新业务体制的第二年，大阪曹达由于产品销量增加以及卫生相关材料态势良好而达成了销售计划。

大阪曹达具有优秀的耐热性、耐油性新产品“RACRESTER”于去年上市，除此之外，公司考虑进一步加大力度，在本地销售用于医药品精制等的液相色谱用硅胶、用于 UV 油墨的邻苯二甲酸二烯丙酯树脂等。

除上述产品以外的高附加值产品方面，一直以来与日本生产商的贸易往来较多，现在则也逐步扩大同本地生产商之间的业务。（董事长总经理增田英司表示）“预计今年与本土企业的贸易较上一年相比增加两成，要增加人民币交易的销售量。在本土企业形势变好之上，公司也完善起了信贷关系中的风险对冲手段。”

另外，在中国政府在大城市强化排水管制的背景下，工业排水净化等需求正在不断增加，今后扩大环保相关业务也是一大重要课题。

虽然中国正通过环保法规对部分工厂实施停产，但（同上表示）“未来如何在实行与日本持平的环保对策下提高生产效率可能将成为关键，欲在此发挥大阪曹达常年培育起来的排水净化技术和大曹工程的环保技术。”公司以水银等重金属回收装置为立足点，也将通过开展过滤装置等周边机器、设备来抓住商机。

大曹化工贸易（上海）有限公司

地址：上海市长宁区娄山关路 523 号金虹桥国际中心 I 座 901 室

电话：021-6237-1998



上海理研塑料有限公司

理研科技朝着“深化所有业务全球化经营”的目标，不断在高增长市场——中国、亚洲市场扩大业务。尤其在中国方面，生产销售聚氯乙烯树脂（PVC）复合材料的“上海理研塑料有限公司”（总经理荒井一成）以汽车零部件用途为中心，在 FA（工厂自动化）、自动化机械、家电以及日用品领域等广泛开展 PVC 复合材料业务。2017 年虽达成了增收增益，荒井总经理表示，“还要全面提高安全生产和质量，遵守环境保护法规等”以保万无一失，同时，也要进一步开拓中国本土企业客户，并把在广阔的中国加强业务开展作为下一期的课题，为扩大业务增添助力。

上海理研塑料位于上海市内工业园区，进行 PVC 复合材料的生产销售，该产品主要应用于汽车零部件，此外，在工业机械、工业产品及家电等方面也被广泛使用。随着汽车及中国 FA、自动化投资的增加，该公司具有高质量、耐油性等多种多样特征的 PVC 复合材料业务也在稳步攀升。

在传统汽车用途的基础上，荒井总经理表示，“由于中国 FA 的投资，PVC 复合材料在自动机械及 FA 机械的电缆材料等用途方面也在不断增加”。结合主力的汽车用途，理研塑料计划今后通过生产和技术服务逐步加强对需求方的支援，进一步贴近成为下一期课题的中国本土企业客户、以及非日资客户。

此外，随着中国安全生产和环保法规的加强，改善生产工厂的环境及质量方面的投资也在不断增加。另一方面，非聚氯乙烯类产品——热塑性弹性体方面也与日本总公司联动，致力于理研科技集团一体化的扩销活动，加速开拓中国市场。

上海理研塑料有限公司

地址：上海市闵行区金都路 3700 号

电话：021-5442-3792



迪爱生投资有限公司

DIC 在由中国大陆、香港、台湾组成的大中华地区拥有约 30 家集团公司，员工约有 2500 人，开展集团全线产品业务，包括印刷油墨、有机颜料、聚合物、固体 / 液体复合材料、应用材料等。在南通、连云港、张家港（江苏省）、青岛（山东省）等地拥有生产基地，目前已切实提高了本地生产的比例。

2016 年是三年中期经营计划“DIC 108”的开局之年，在这三年中，为了能够在激烈的竞争中脱颖而出，集团一直致力于在华构筑本地生产体制和完善供应链等工作。同时，也在全力推进涂料树脂水性化等符合环保法规的措施。

2017 年，即使在原材料价格疯涨这样的严峻形势下，集团仍然取得了增收增益的可喜成绩。这是由于我们切实致力于呈增长趋势的电子领域的需求，TFT 液晶及智能手机用双面胶等的销售取得了增长。固体复合材业务方面，张家港的聚苯硫醚（PPS）复合物本地生产顺利启动，车载及水处理用途业务也不断增长。液体复合材业务方面，太阳能电池背板粘合剂凭借高可信度获取了巨大的市场份额。

因此，基于上述业务发展状况，地区总部——迪爱生投资有限公司出田一哉总经理表达了自己的决心：“在本期和下期三年中期经营计划期间，我们要进一步推动地产生地销，为了充分发挥 DIC 竞争力，在中国地区逐步整合生产基地的配置”。

作为地区总部的投资公司，除了在管理方面对子公司进行支援之外，为了提高业务效率，开拓新市场和新客户，今后还将积极推动数字化市场营销的运用等措施。

迪爱生投资有限公司

地址：上海市娄山关路 555 号长房国际广场 12 楼

电话：021-6228-9922



上海东洋油墨制造有限公司

东洋油墨 SC 控股株式会社（以下、东洋油墨集团）启动了从本财年至 2020 财年的三年中期经营计划“SIC-1”，目标实现销售额 3500 亿日元、营业利润 280 亿日元。在投资方面，公司将在三年计划期间内实施以扩大国内外工厂产能和强化生产活动为主的投资共计 400 亿日元，创立新业务等战略型投资 200 亿日元。

东洋油墨集团欲在全球市场进一步扩大业务，在增长型市场之一的中国，除了印刷油墨产品、环保型粘着剂之外，还正加强开拓各种高分子类产品的需求客户以及中国国内市场。上海东洋油墨制造有限公司熊谷佳也总经理表示，今后“要比以往更进一步加大向中国本土企业销售产品的力度”，更深入挖掘中国本土和内需市场。

东洋油墨集团在中国各地也拥有印刷油墨、色母粒、着色树脂、胶粘着剂、高分子产品等的生产和销售网点。在紧贴当地需求的印刷油墨产品方面，东洋油墨集团在内陆的四川省成都市也设置了胶印油墨、凹印油墨产品的生产工厂，而上海东洋油墨则负责生产销售凹印油墨、色母粒、着色树脂，覆盖上海乃至华东地区。上海东洋油墨也在广东华南地区的深圳东洋油墨事务所派遣了公司所属的常驻营销人员，并在天津也设有分公司。

上海东洋油墨强化扩大中国市场、开拓客户，在现有的华东地区基础之上，还在北京、天津等华北地区强化业务开展。在面向高分子类产品、包装、印刷加工的高性能化学品方面，通过扩充具有实力的代理商网络等措施，进一步夯实销售渠道的基础。同时，上海东洋油墨的工厂现正根据中国环保要求采取全面对策，加大环保的先行投入并推进环保工作的持续发展。

上海东洋油墨制造有限公司

地址：上海市松江工业区东部分区申港路 2450 号

电话：021-6760-0606



理研维他精化食品工业（上海）有限公司

理研维他命启动了以 2018 财年为开局之年的第八期三年中期经营计划，计划到 2021 年 3 月财年（2020 年 4 月 -2021 年 3 月），力图实现营业额 970 亿日元、营业利润 80 亿日元、ROE（净资产利润率）超过 8.0% 的目标。集团的新业务发展战略主要有以下三点，一是“进一步加强业务结构基石”、“加速增长引擎”；二是磨练公司独自的技术与研发能力，向新业务领域挑战；三是推进 CSR 经营。

海外业务方面，集团将强化业务结构基石，力图开展以亚洲为中心的销售业务。

中国市场是拓展国际业务的重要市场之一，因此集团将扩大在该市场的工作开展。目前，理研维他命在中国拥有两个生产基地——位于天津的天津理研维他食品有限公司和位于青岛的青岛福生食品有限公司。此外，在上海还拥有销售基地——理研维他精化食品工业（上海）有限公司。该公司正致力于在华开展两大用途业务，即食品、西点、面包及其他食品用途改质、改良剂，以及树脂、橡胶、纤维、薄膜、化妆品、涂料、印刷油墨等精细化工品用途添加剂与改质剂。

2000 年在天津开设的食品应用技术服务中心于 2011 年从天津搬迁到上海。该服务中心配备了完善的实验设备，可进行面包、蛋糕类、冰激淋、加工面、各种油脂及冷冻食品等的生产、实验。服务中心面向在中国市场开展业务的需求方提供产品及商品的改良与研发、配方测试、改善处方等技术服务，从而满足中国国内食品、点心及其他各种各样加工食品材料相关的需求。

在成长中的精细化工领域，符合中国国内需求的技术研发以及产品测试、改良的要求正在不断提高，公司将充分发挥天津精细化工品应用技术服务中心的作用，为需求方提供与食品相关方面同样细致的服务。

曼奈科（上海）贸易有限公司

玛耐科今年正迎来创业 70 周年这一重大节点，以阻燃剂解决方案和化学解决方案这两大领域推进精细化工事业。在目标实现新一代业务大跨越的方针下，今后的发展将以扩大海外业务为主。公司于 2016 年 3 月在上海市成立了当地法人——“曼奈科（上海）贸易有限公司”（董事长兼总经理大村元宏）。以上海法人公司为轴心，中国将成为今后公司业务增长的一大动力。玛耐科将以中国事业为根基，向亚洲全境、新兴国家市场扩大业务，逐渐将其培养成新一代可持续发展的基石。

曼奈科（上海）贸易公司成立于 2016 年 3 月，5 月开始正式营业。曼奈科开展向中国本土市场销售玛耐科持有的先进阻燃剂产品及精细化工产品、以及向日本出口原材料等业务，作为市场探索基地在不断扩大业务内容。上海法人公司成立之初，（大村总经理表示）“为了提高产品及公司知名度，参展了各种各样的化学行业相关展会。如今，当地的努力营业开始奏效，在公司整体营业额当中，阻燃剂产品等的约 30% 来自销往中国国内市场所得，剩余的来自面向日本的原材料出口业务所得。

玛耐科正在逐步提高面向中国内需市场的比例，提出了“曼奈科上海创新”、“+One”的新方针，与总公司网络一体化，共享各种信息，进一步提高整个公司的组织应对能力。在开展中国业务和制定方针政策等时，（大村总经理表示）“要在中国现场观察当地的情况，以符合本土的想法快速应对，致力于获取中国的市场需求”。

此外，上海法人公司还欲在中国市场扩大阻燃剂以外的产品，如面向电子材料的功能性材料、以及抗菌剂和抗病毒剂等，加速开拓客户和需求方。

理研维他精化食品工业（上海）有限公司

地址：上海市闵行区合川路 3051 号莱茵虹桥中心 B 栋 105-109

电话：021-3497-6617/021-3497-6619

曼奈科（上海）贸易公司

地址：上海市长宁区仙霞路 317 号远东国际广场 B 栋 1406 室

电话：021-3250-3616



住友商事（中国）有限公司

2018 年春季，住友商事启动了以 2020 年为最终年度的三年中期经营计划。中国的化学品电子部门已开始描绘各事业公司的成长轨道，把新中期经营计划定位为更高的飞跃时期。今后还将充分利用集团的海外业务网络 and 经营资源，构筑稳固的业务资产组合。

中国化学品·电子部门致力于发展“汽车”、“电子”、“生命科学”、“基础材料”四大领域。同时也符合集团定位为增长领域的“技术创新”、“健康”、“社会基础设施”三大领域。公司将以优势产品和服务来应对新能源汽车政策和电子元件的国产化、高性能材料的需求增长、个人消费扩大、老龄化等大趋势需求。

汽车方面，与森田化学工业合资的电解质等锂电池材料业务持续稳定成长，今后将进一步获取优良客户，增加生产瞄准高容量化的新一代材料。住友商事在泰国推进的丁二烯衍生物项目的市场营销也正式展开，有助于轻量化和电装化的高性能树脂也将扩大销售范围。

电子方面，半导体和液晶显示屏持续向国产化迈进，公司欲获取这部分市场增长。住商电子的 EMS 业务将通过进一步功能强化来满足客户的高度化需求。

生命科学方面，公司要加速在中国市场扩销其以欧美为轴心开展化妆品材料业务。住商肥料充实其农业产品的业务资产组合也是课题之一，包括考虑增加经营高性能进口产品等。动物药业务方面，在畜产用药的基础之上，还正在培育水产养殖和宠物药等新业务支柱。医药业务板块则将充分利用全球销售网络，提高市场影响力。

基础材料方面，与西班牙石油公司 CEPSA 的合资事业已开始走上轨道，今后会扩充以原料、产品、衍生物为核心的该产业链。公司也将努力进一步深耕硫酸、高纯度石英、硼酸等无机化学品的内需市场。

住友商事（中国）有限公司

地址：上海市浦东新区世纪大道 100 号上海市环球金融中心 10 楼

电话：021-6146-1888



双日（上海）有限公司

双日的中国业务在稳步攀升。在态势良好的中国经济景气支撑下，2017 财年化学和树脂业务的利润均与上一年同期相比，刷新了涨幅超过 15% 的记录。将重点置于本土客户及供应商的业务战略取得了成效，尤其树脂业务在以上海为中心的华东地区增长显著。在电气、电子构件方面，锂离子电池（LiB）材料业务以华南地区为中心增长，液晶面板材料被本土客户采用的业绩也在不断增加。集团启动了从 2018 财年开始的新三年中期经营计划，计划比以往更加深入到中国国内市场。

双日的中国化学本部在天津、北京、青岛、大连、重庆、武汉、上海、香港、深圳及广州这十处据点配置了员工，正在开展化学品、树脂、电子材料及包装材料等广泛业务。

新中期经营计划将继续以扩大“量”、“区域”和“新业务”为主题，力图进一步深耕中国内需市场。为挤进中国国内客户市场，双日于 2018 年春季重组了树脂业务体制。在核心据点——上海，把原本分散的树脂和包装团队整合到一起，以新体制开始开展业务。现行中期经营计划中，包括华北地区的树脂团队在内，在中国人统括部长的管理下，实施一体化管理方针。在提高机动性、密切信息交换的同时，完善可进一步深耕中国国内市场的业务体制。

以甲醇及溶剂为主的化学品业务方面，受中国环保法规的影响，通过采购在部分地区到手困难的单体，双日大展身手的机会在不断增加。双日计划充分发挥其丰富的网络和业务见解，为客户的 BCP（业务连续性计划）对策做贡献。

中国政府正在推进广域经济圈构想“一带一路”，在此背景下，双日将在中国引进于 2017 年收购的德国大型化学品商社 Solvadis 的产品，同时也将正式开展把中国西部客户产品出口至欧洲的业务。针对计划沿着一带一路进军海外的本土企业，视情况也将考虑业务投资，探讨积极的业务支援。

双日（上海）有限公司

地址：上海市静安区天目西路 128 号嘉里企业中心第一座 7 楼

电话：021-3131-1111



明和产业（上海）有限公司

明和产业将开始推进以 2018 财年为开局之年的三年中期经营计划“Next Stage 2019”。以 2019 财年达到 25-30 亿日元的连结净利润为目标，在定位为重点领域的润滑油、电池材料、汽车、环境相关事业中，中国据点肩负着主导性重任。担任中国总代表的明和产业（上海）有限公司总经理成田浩表示：“2018 财年，要切实孕育首财年播撒的种子，向实现目标迈进”。

明和产业在华已有六十多年的业务发展历史，在中国全境拥有 22 处营业据点、34 处仓库基地，有员工约 140 人，开展润滑油、各类化学品、电池材料、水处理、汽车零部件等广泛业务。2017 年，润滑油及合成树脂事业等稳步攀升，营业额创下了历史新高。

主力的润滑油事业方面力图实现进一步扩销。建机和空调冷冻机油用途的需求旺盛，因此要继续保持 10% 的年增长率。同时还要充实员工教育，加强推广销售。

为满足日趋严格的环保法规，环境相关材料方面，开始在水处理领域进行膜和装置的一体化推广。此外，逐步扩大挥发性有机化合物（VOC）净化装置、土壤改良剂、苯胺印刷材料等的销售。汽车相关方面，以广州、宁波的汽车零部件设计、生产基地为轴心，构筑产品和构件一体化解决方案的业务体制。

中期经营计划的最重要领域之一是电池材料。公司广泛开展从基础资源到正负极材料、电解液、隔膜相关材料的业务，不断提高市场影响力。

成田总经理表达了对今后的展望，“要保持和强化强项的润滑油事业，同时，力图实现整体业务的提高，逐步构筑可在环境变化下保持高度平衡的事业资产组合。”

明和产业（上海）有限公司

地址：上海市静安区恒通路 268 号凯德星贸大厦 1501-8 室

电话：021-6472-8063



三洋物产贸易（上海）有限公司

三洋贸易以 2020 年为目标正在推进长期战略“VISION 2020”。公司旨在扩大海外业务，其中充分利用美国、东南亚等地的全球业务网络，“中国事业”的营业额部分也在扩大。今后将致力于进一步扩大业务基石、创出新事业。中国公司“三洋物产贸易（上海）有限公司”（总经理浅见聪）在上海、广州、天津的中国业务网点开展工业材料、橡胶、化学品三大部门业务。另外，（浅见总经理表示）“面向中国公司的自立化和内需业务扩大的 N2 项目”方面，要在以往的焊接和精密铸造相关市场树立新产品，并开始销售德国 Wagner 公司生产的含陶瓷特殊润滑油，橡胶部门也要挑战开拓来自法国新供应商 ORAPI 公司的工业用表面处理剂的市场。

2018 年中国国内汽车生产、特别是日本企业产量节节攀高，在此春风之下，三洋物产达成了增收增益。以汽车内部装饰零部件为主的工业材料、橡胶部门销售的特殊粘合剂——西邦均呈良好态势向前推移。化学品业务方面也向新产品加大力度，同时现有业务也为营业额增长做出贡献。（同上表示）“现正在为 2018 年以后的新业务播下种子，旨在尽快确立起中国公司独有的业务”，并努力实现增加销售人员，让人才各得其所。

除此之外，自今年九月起，上海办公室将搬至与原地址相隔一条淮海中路的“嘉华中心”。公司欲借此机会整顿旗鼓，在第 73 年朝着要进一步实现增收增益的坚定目标，全体员工团结一心，共创辉煌！

三洋物产贸易（上海）有限公司

地址：上海市徐汇区淮海中路 1010 号嘉华中心 30 楼 3001 单元

电话：021-6472-1620



曹达日化商贸（上海）有限公司

曹达日化正在推进截至 2025 年的十年长期愿景 “Go forward”。公司在经营上展开攻势，目标实现集团协同效应的最大化，并提出把增长战略重点放在扩大亚洲事业上。中国子公司曹达日化商贸（上海）有限公司（总经理太田章雄）于 2016 年 3 月迎来当地法人成立十周年这一节点。（太田总经理表示）“2017 年整体形势虽然严峻，但创出了战略性新产品和新业务的萌芽。2018 年将继续深耕这些业务，巩固本土事业的规划”。

2017 年中国和亚洲的化学品原料价格不断攀升，再加上市况不稳这一要因，部分化学品业务开展在数量和利润上都保持了持平。另一方面，由于合成树脂和薄膜产品在亚洲整体的销售得到强化，（同上表示）“除了食品包装材料之外，面向消耗品等领域的销售呈现利好”。除此之外，遵循中国推进强化整体环保领域这一路线，公司现正在持续加强向客户和市场推介设备机器和化学品的一体化方案。

而在开展新业务方面，半导体和用于各种工业用途的氟酸运输集装箱（ISO 集装箱）的阀门业务突显良好。曹达日化在日本国内拥有丰富的阀门销售实际业绩，在此基础上，公司在中国国内把阀门回收、检修、置换等售后服务作为重点，加速开展此方面业务。今后还将把集装箱维护业务也列入考虑范围内，力图构建相应的业务体制。

曹达日化商贸（上海）有限公司

地址：上海市长宁区仙霞路 317 号远东国际广场 B 栋 2811 室

电话：021-6235-1901



茉莉晞达国际贸易（上海）有限公司

森下产业的中国当地法人茉莉晞达国际贸易（上海）有限公司迎来了新体制下的启航。2018 年 1 月 1 日，董事长总经理进行更迭，并同时启动了为期五年的新中期经营计划。从这里开始，公司要在其强项产品——合成树脂的基础之上，再加上涂料油墨、记录和电子材料，以三大支柱业务构筑稳固的业务基石，向达成中期经营计划目标迈进。

茉莉晞达国际贸易（上海）今年迎来了成立 15 周年的节点。在上一中期经营计划期间，为应对业务环境变化，公司也撒下了种子，实施改变产品供应体制、探索本土产品等。冈田守明董事长（原总经理）表明决心，要展开反转攻势，“完善可充分发挥公司原有商社职能的业务体制”。

2017 年较上一年确保了增收增益，记录和电子材料虽经历了苦战，但合成树脂业务方面，集团公司越谷化成工业的炭黑母粒（CMB）和色材相关产品稳步向前推移。涂料也与合成树脂一样，面向汽车材料市场呈现良好态势。

2018 年也将继续致力于培育继合成树脂之后的支柱业务——涂料油墨、记录和电子材料领域。

涂料行业方面，茉莉晞达将增加销售颜料、添加剂、树脂的本土产品，并强化出口来自中国的原材料。记录和电子材料方面，把扩大功能性涂料作为主体，以进口产品为中心，力图扩大在光学薄膜用途上的应用。

合成树脂方面，公司欲继续以汽车行业为中心，面向超级塑料扩销色母粒。在颜料、燃料等色材相关方面也要深耕内需，推进采购、销售本土产品。

2018 年 1 月就任的新总经理泷井幸太郎表明决心，“中期经营计划虽有五年，但第一年是决定胜负的关键。要把第一年打造成为可为今后中国业务铺平道路的一年”。

茉莉晞达国际贸易（上海）有限公司

地址：上海市长宁区仙霞路 317 号远东国际广场 B 栋 901 室

电话：021-6295-7115



上海日曹贸易有限公司

日曹商事将于 2019 年 12 月迎来创业 80 周年纪念。在以 2019 财年为收官之年的四年中期经营计划中，全公司都在加速朝着巩固新一代业务基石和进一步发展业务的方向迈进。中国当地法人——上海日曹贸易有限公司也正在致力于培育新增长业务的幼苗，作为日本曹达集团的一员，以稳定的业务为根基，（富山克生总经理表示）“逐步开拓深耕当地需求的新业务”。

在以农药业务为强项的日本曹达集团中，上海日曹贸易的核心业务是向集团内部从事农药中间体、精细化工的日本及关联公司出口产品。凭借其稳定供应高质量产品的优势，还将向集团外部供应一部分产品。近来，日本曹达所从事的向中国进口销售化学品等也是正在增长的领域。

在充分发挥集团基石的作用的同时，公司今后还将扩大可满足中国内需、有利于克服环境问题的材料以及服务业务，目标进一步实现业务增长。

至今，应用切实在不断增加的产品是制冷制热剂“耐普莱”。该产品是以乙二醇、丙二醇为主要成分的传热介质，主要运用于冷冻仓库、工业用空调系统以及低温反应设备等，可节省能源、降低整体成本，在当地获得了高度好评。

公司还将致力于开拓新业务，在华推进在日本拥有实际业绩的水处理与排水相关产品、工业用增粘剂、饲料添加剂、包装材料用粘合剂等方面的市场调查，为开展该方面业务做准备。行政手续办理齐全后将马上开始正式投入市场。此外，公司还欲面向亚洲商圈，加大力度开展中国企业生产产品的出口销售业务。

在公司经营产品不断向高度化、高附加值化发展的背景下，富山总经理饱含热情地说道：“希望进一步提高员工的专业性，为不断扩大的需求提供细致的服务，实现业务增长”。

上海日曹贸易有限公司

上海市长宁区娄山关路 555 号长房国际广场 3 楼 5 室

电话：021-5887-5067



上海菱晓贸易有限公司

三菱瓦斯化学集团旗下菱阳商事的中国现地法人——上海菱晓贸易有限公司（总经理中根文彦）以厂商类商社的优势和扩大中国业务的独特方式为武器，加快发展路线。2017 年，MGC 芳香族产品、有机化学品、各种衍生物、环氧树脂周边材料、以及非铁金属相关新业务等，（中根总经理表示）“销售的材料几乎都在市场上有所增长”，创下了公司自 2004 年成立以来的史上最高纪录。以此为助力，今年还将继续加强“主动进攻”的事业开展，进一步确立商圈，逐步扩展中国内陆地区的相关业务。

受益于中国国内市场的良好态势和稳固的销售战略，2017 年公司经营产品的销售也得以顺利开展。在日本进口产品的基础上，还在加大力度扩销中国国内采购的材料等。（中根总经理表示）“若无特别大的波动，2018 年也将呈增长趋势”，公司还将扩充营业人员和据点等，致力于扩大业务基石，开拓中国市场。

另一方面，公司自 2004 年成立以来，相继在北京、广州、南京设立了分公司，逐步完善了中国网点。由于事业环境的变化，关闭了南京公司，取而代之扩大了湖南长沙的联络事务所，整備正式的办公室，加强了销售机能。长沙事务所将作为桥头堡，以连接湖南、云南、贵州、四川等今后有发展前景的内陆市场。计划将来广泛扩大树脂、化学品及添加剂等业务。

今后，公司将正式销售中国化学企业独自从制造方法开始开发的特殊化学品等，此外，还将着眼于云南省和南部地区的泰国、老挝、缅甸周边跨境相关的化学品及物流业务。（中根总经理表示）“把这些地区作为今后的增长区域，发挥公司自有网络的作用，逐步加强业务开展”。

上海菱晓贸易有限公司

地址：上海市静安区南京西路 1038 号梅龙镇商厦 2703 室

电话：021-5228-0585



东洋工程（上海）有限公司

东洋工程株式会社（东洋工程（上海）有限公司的母公司，以下简称“东洋工程”）自1961年创业以来，在全世界范围内致力于以碳氢化合物领域为核心的各类装置和设备建设，以及能源、节能设施、社会基础设施建设等相关业务。同时，作为新增长领域，东洋工程正全力开拓虚拟装置、生物质能发电、环境相关设施建设等新业务。并凭借其在工程方面独到的技术经验和在全球范围内拥有众多业绩的集设计·采购·建设于一体的EPC总包能力，向客户提供最适宜的设计、迅速放心的采购、充分的安全及环保措施、合规化的施工与建设管理。以项目整体最优化为目标，获得了全球各地客户企业的高度好评和信赖。

该公司自1972年成为最早开展中国业务的国际工程公司以来，工程建设的业绩几乎遍布中国所有省份和区域。至今参与的石化、精细化工及各种化工装置、工业相关设施等项目已达到230多个。为了更好地服务于中国国内项目，东洋工程于2004年在上海设立了中国第一家拥有中国本土建设资质的外资工程公司——“东洋工程（上海）有限公司”（以下简称“东洋中国”）。现今东洋中国正活跃于各种工程项目的第一线。业务形态有PMC、EPsCm、EPC等多种形式，可根据客户的需求灵活对应。

东洋中国于2011年取得了化工石化医药行业甲级资质，进一步拓宽了在中国国内的服务范围，得到了中外客户的高度认可。

中国在大型石化项目及民间投资项目之外，于环保相关领域、工业废弃物及各类焚烧设施等社会基础建设相关设施、能源开发及节能相关设施、利用IT技术及IoT（物联网）的工艺创新、以及新一代农业设施及植物工厂相关设施等方面的市场需求也在不断增加，东洋中国将持续关注这些领域的发展和需求，捕捉商机。

此外，东洋中国在受到了来自众多日资及欧美企业的对于项目工程实施方面的表彰的同时，也不忘强化对遵守法规和加强合规的要求，并且由全体员工一同积极实施CSR活动，为进一步融入到中国的社会和市场而不懈努力。

注释：PMC：Project Management Consultant.

EPsCm：Engineering, Procurement Service, Construction Management.

EPC：Engineering, Procurement, Construction.

东洋工程（上海）有限公司

地址：上海市浦东新区浦东南路1088号上海中融大厦18楼

电话：021-6187-1270



大阳日酸（中国）投资有限公司

大阳日酸在以大连为中心的东北和以上海为首的华东这两个地区铺设供应网点，不断扩大在华业务。华南方面，从位于上海的空气分离装置供应氮气、氧气、氩气等工业气体，开展各种工业气体业务。由于这些气体需求旺盛，大阳日酸将全力提高面向客户的供应能力。东北地区方面，乘着事业环境改善的东风，收益得到回升，公司正在展开攻势目标实现进一步发展。核心据点——大连大阳日酸气体的石原仁董事长兼总经理表示：“通过增加设备扩大供应能力，扩大材料和商圈，从而提高作为综合气体公司的影响力”。

大阳日酸于1993年成立大连大阳日酸气体有限公司，开始在东北地区生产、销售、运输一般工业气体。2008年在长兴岛成立大连长兴岛大阳日酸气体有限公司，启动了空气分离装置。2012年又成立了氮气填充据点——抚顺大阳日酸气体有限公司。目前，工业气体生产集中在长兴岛，作为具有日本质量的高信赖度气体公司，被广大客户所信任。眼下公司正在致力于扩大液化氮设备，竣工后，将进一步扩大工业用液化氮的供应。

在过去的几年里，中国的气体市场由于竞争激烈导致价格下降等，公司经历了严峻的时期，受到环保管制的影响等，工业气体变得供不应求，长兴岛工厂持续全面投产。为满足旺盛的市场需求，大阳日酸计划在长兴岛和抚顺增加设备，分别扩大各生产能力和填充能力。

把中国的大阳日酸（中国）投资有限公司（总经理相田智之）作为持股公司，集团事业公司的一体化运营也为业务扩大增添了助力。大阳日酸充分发挥其拥有电子材料用特殊气体及医疗用气体等广泛产品的推介能力，接连获得了大订单需求的新客户等。2017年主要着力于获取特殊气体的市场需求。在“总电子工程”的概念下，针对国际性大型半导体生产商，于上海设置了集团统一战略推进职能，在客户支援及产品开发方面提供集团一体化服务。扬州的电子工程用特殊气体工厂正在按计划推进建设，以期2019年竣工。东北地区方面，一直以来在以工业气体为中心开展业务，将来也将逐步扩大经营集团内诸如此类的产品。

大阳日酸（中国）投资有限公司

地址：上海市世博大道1859号宝武大厦2号楼3层

电话：021-5835-8700



星青国际贸易（上海）有限公司 青星国际货物运输代理（上海）有限公司

BLUE EXPRESS 在中国拥有负责化学品贸易的星青国际贸易（上海）有限公司（刘志武董事长总经理）以及负责化学品物流运输的青星国际货物运输代理（上海）有限公司（同上）这两家子公司，提供以主力产品氢氟酸为主的各类化学品等的高品质物流解决方案。除了对母公司 STELLA CHEMIFA 在中国开始生产的锂电池（LiB）用六氟磷酸锂进行销售支持之外，（刘总经理表示）立志于“在半导体用氟酸的基础之上，未来要成为涉足各类电子化学品的综合化学品物流企业”，向扩大中国事业迈进。

去年 2017 年，在运输、物流主力产品——无水氢氟酸等半导体、太阳能电池级别产品用途方面，业务得到稳步拓展，确保了增收增益。（同上表示）安全生产和环保等方面的“中国法规愈发变得严格”，但与此同时也认为，公司多年以来积累的安全、可信赖、且可满足客户生产节拍时间需求的化学品物流业务，今后在中国的商机也会增多。

特别是中国正举国培育半导体产业，（同上表示）其发展速度也“可能将以超出想象的速度直冲云霄”。以半导体用高纯度氢氟酸为主，公司还欲探讨未来构想，扩大其他生产环节也使用到的各类化学品、药液等化学品物流业务。在中国半导体市场全力扩大之时，就是看准市场开展综合化学品物流事业之日。

星青国际贸易（上海）有限公司 / 青星国际货物运输代理（上海）有限公司
地址：上海市浦东新区浦东南路 528 号证券大厦南楼 2002 室
电话：021-5840-0667



丸屋化学贸易（上海）有限公司

专业化学品商社丸善药品产业在全球五个国家拥有海外网点，现把中国当地人——丸屋化学贸易（上海）有限公司作为业务全球化的牵引力，正在全力扩大其业务内容。

该中国法人是继台湾公司之后的第二处海外网点，成立于 2007 年。（手岛淳总经理表示）公司规划远景，要把这里作为“中国化学品信息的发射地”，并由拥有丰富经验的本土员工做支撑，业绩切实得到了提高。2017 年化妆品原料和玻璃原料的海外出口业务增长，达成了增收增益。今年目标进一步扩大业务内容，搬迁至面积更大的办公室，并探讨增加员工。

另外，原处于中国当地供应量第二位的功能性纤维材料原料，现由于第一大供应商的工厂因环保管制停产，丸屋化学贸易的业务增加，对业绩增长也起到了推动作用。（手岛总经理表示）“变化也是机遇”，要通过发挥丸善药品产业集团的海外业务网络，坚决确保材料的第二来源。

近年来，面向中国国内客户的销售和三方贸易的比例也在扩大，公司培育化妆品、食品、生活用品等新领域，出口中国国内有竞争力的商品，同时再把日本有特色的产品也列入产品阵容中来。

食品相关方面，甜味剂、胶凝剂、天然色素等产品的出口增加，同时还与本部的食品业务部携手，推进出口干燥蔬菜。除此之外，在中国富裕阶层、中产阶级不断扩大的背景下，公司还将致力于发展今后有望增长的宠物用品相关领域。考虑从日本进口高附加值材料，以安全稳定供应为优势增加业务量。

今年迎来了丸善药品产业生命科学事业部起步的第二年，与其中国子公司合作的业务也有望得到进一步扩大。

丸屋化学贸易（上海）有限公司
地址：上海市浦东南路 588 号浦发大厦 29 楼 CD 单元
电话：021-6859-1855



上海日陆外联发物流有限公司 上海日陆北方物流有限公司 日陆物流（上海）有限公司

日陆将在中国市场构筑可应对半导体流通量激增和医药相关化学品的保管、运输体制，并进一步加强安全管理体制。公司开展高品质和符合时代潮流的物流服务，目标强化中国业务基石。

在中国，日陆物流（上海）有限公司在上海市临港新城经营仓库和集装箱租赁业务，上海日陆外联发物流有限公司在外高桥保税区经营仓库业务，上海日陆北方物流有限公司负责运输业务。

在天津港发生爆炸事故后，受安全意识提升的影响，客户对日陆的询价较以往增加。外高桥保税区虽受该事故影响仍然停止办理危险品入境手续，但公司于2017年在临港新城附近建设了500平米的租赁仓库，运输业务也于2017年1月把车辆增加15辆至共60辆，业务扩展至上海全市。

日陆受到上海市交通运输局授予的危险化学品优秀运输企业的表彰，连续两年被评为最高级别“AAA”。最近为强化公司自身以及合作公司的安全教育、相关法规的信息收集职能，在中国增添了安全管理负责人。上海日陆北方物流的加藤俊和副总经理表示“为取得客户企业的信任，安全管理强化不可或缺”。

日陆目标早日具体实施临港新城自有仓库的二期面积扩大项目，这样可扩大半导体和电子材料、医药原料药和中间体、试剂等化学品的储存量，并设置可实现更加低温温度管理的保管仓库，引进可高效管理少量多品种产品的出入库、库存管理系统。

租赁业务方面，罐式集装箱可用于运输半导体制造等制造过程中用到的高纯度药品、特殊气体，结合此方面业务量扩大，公司计划增加罐箱台数。由于半导体等电子行业的大型投资愈发活跃，日陆也将探讨在中国内陆地区开设新的危险品仓库。

上海日陆外联发物流有限公司 / 上海日陆北方物流有限公司 /
日陆物流（上海）有限公司
地址：上海市虹口区四川北路525号宇航大厦809室
电话：021-6393-5008



筑港国际货运代理（上海）有限公司

筑港欲加强中国化学品物流事业，并于2018年4月和大型同行企业——中外运化工国际物流有限公司签订了略合作协议。双方将结合各自拥有的物流基础设施和法规应对等专业技术经验，通过连结中日两国间的化学品物流，提供更为充实的服务。

中外运化工国际物流有限公司隶属于国营物流公司——中国外运旗下，是中国最大的化学品物流公司。该公司在中国主要地区拥有仓库设施，自营危险品运送车辆。从大宗货物运输到危险品的混装运输，可提供广泛的物流服务。

筑港拥有网罗日本主要港口的物流网，从基础原料到胶黏剂等功能化学品、医药、尖端领域用精密化学品，经营的产品约有5000种。海外方面，在中国上海市、越南胡志明市拥有现地法人。

中国方面，于2008年前成立了筑港国际货运代理（上海）有限公司，从事中日两国间的海运、空运，在中国国内安排仓储和陆运工作，制作必要的文件等支援业务。同时，精通中国的化学品法规与针对相关官署的手续，细致应对客户企业各种各样的课题，支援快速的国际运输。

中国2015年发生了天津港爆炸事故，受此影响，正在不断加强对危险品、化学品经营企业的管制。另一方面，受益于经济发展与环保法规加强带来的进口产品需求增长，国际贸易变得活跃。筑港的中国业务方面，以功能化学品为中心的运输案例增加，与上一财年同期相比，2018年上半财年也正在向增收的方向发展。

筑港和中外运化工国际物流有限公司的主力业务均是危险品和化学品物流，双方早就在中国国内的仓库保管、运输业务方面有交易往来。此次通过加强合作关系，可进一步充实中日两国之间的运输业务和法规应对等客户服务，此外，还有助于筑港在华开拓当地企业和内陆运输业务。

筑港国际货运代理（上海）有限公司
地址：上海市长宁区中山西路933号2506室
电话：021-3183-8279



日本化学工业日报
化日(上海)投资咨询有限公司
The Chemical Daily Co.,Ltd

「亚洲化学产业信息」网站正式启动!
www.chemicaldaily.cn

报社介绍

1937年2月,日本化学工业日报社开始发行《化学工业日报》,该报是日本唯一以日刊形式(每周一至周五)传递化学及其相关业界动向的专业报纸。随着化学工业整体的变迁和时代的要求,在发行报纸这一主力业务之上,业务还扩展至出版多种刊物、在各国举办研讨会和展会、组织海外考察团、进行英文相关报道、开展中国相关业务等。

2015年4月,上海当地法人公司——化日(上海)投资咨询有限公司正式建设并启动了「亚洲化学产业信息」网站,以敝报社近百名记者每天在全世界采访的信息源为基础,面向中国化学业界,用中文提供日本、中国、东南亚及其他国家地区化学产业界信息。该网站是了解日本等国家地区企业在全世界动向的最优平台。详情请登录 www.chemicaldaily.cn。

日本化学工业日报社,以化学为关键词,跨国界地服务于化学产业界整体发展。我们作为向全世界发布化学业界动向的专业媒体,今后也将继续活跃在世界舞台。

■ 报社总部

〒103-8485 日本东京都中央区日本桥滨町 3-16-8
TEL:(+81)03-3663-7933 FAX:(+81)03-3663-2330
JP: www.chemicaldaily.co.jp
EN: www.japanchemicaldaily.com

■ 新加坡支局

〒169876 151 Chin Swee Road #08-15, Manhattan House, Singapore
TEL:(+65)-6324-9878 FAX:(+65)-6323-5521

■ 曼谷支局

〒10110 30th Floor, Bhira Tower, 689 Sukhumvit Road (Soi 35), Klongton Nua, Wattana, Bangkok, Thailand
TEL:(+66)-2017-2877 FAX:(+66)-2017-2701

■ 上海支局·化日(上海)投资咨询有限公司

〒200050 上海市长宁区宣化路28号舜元企业发展大厦B栋1703室
TEL:021-5273-0031 021-5272-1114
FAX:021-5273-0032
E-mail: info@chemicaldaily.cn
Web: www.chemicaldaily.cn(亚洲化学产业信息)



日本化学工业日报
化日(上海)投资咨询有限公司
The Chemical Daily Co.,Ltd

广告刊登

在日本宣传中国企业、化工园区,向世界展示风采!
报纸广告、网站右侧LOGO链接广告刊登

日本化学工业日报社作为日本国内化学行业最大最具影响力的日刊专业媒体,可向日本化学行业宣传中国优秀企业,帮助中国企业开拓日本市场,寻找先进技术企业合作,为化工园区吸引日资项目增添助力!



广告样本

